



Sales.Services 'sweb.Contract B2B'

El trabajo de oficina es prácticamente algo del pasado. Utilizando el servicio de internet, sweb.Contract B2B, los clientes que tienen varios vehículos pueden gestionar sus permisos de aparcamiento ellos mismos. Una situación en la que ganan todas las personas relacionadas.

Ahorre tiempo y reduzca costes

- Transfiera tareas y responsabilidad a sus clientes corporativos. Pueden gestionar las plazas de aparcamiento de sus usuarios, por ejemplo, el aparcamiento de empleados, ellos mismos
- Este elemento de autogestión relacionada con los permisos de aparcamiento le ahorrará tiempo y recursos humanos.

La solución ideal para parques empresariales

- Como operador del sistema de aparcamiento, solo tiene que definir el número máximo de vehículos que pueden aparcar por cliente B2B en cualquier momento. Aún así, se puede emitir cualquier número de autorizaciones de aparcamiento.
- Si se alcanza el número máximo de vehículos por cliente, cualquier vehículo adicional que entre en el garaje puede obtener acceso solo como usuario de aparcamiento limitado. Esto genera negocio adicional.

Gestione el aparcamiento en cualquier lugar, en cualquier momento

- El servicio sweb.Contract se puede instalar fácilmente y no requiere ningún programa local.
- Está disponible en cualquier lugar, solo necesita acceso estándar a internet.

Impresionante comodidad del cliente

- La gestión de plazas de aparcamiento se consigue mediante un proceso simple, claro y paso a paso, como los que ya se usan en las plataformas de reservas hoteleras.
- No es necesaria una amplia formación de los usuarios.